



# Pocket Ventas

## Una nueva forma de vender y cobrar

En un mundo tan competitivo y dinámico como el de hoy en día, las fuerzas de venta de su empresa necesitan de las herramientas de trabajo más modernas, que le faciliten la



vida y pongan a su disposición y a la de los comerciales, toda la información disponible y necesaria para poder vender y cobrar de la manera más eficiente posible.

El Pocket Ventas, es un programa pensado para empresas que necesitan que sus fuerzas de venta dispongan de toda la información útil de un cliente, y puedan conocer en todo momento datos tan importantes como el riesgo, el historial de compra de un cliente, que ofertas y promociones se le han aplicado en el pasado a un cliente, poder cobrar de distintos modos, etc.

Además, para aquellas empresas, que hacen autoventa (venta desde un vehículo con mercancía), el Pocket Ventas dispone de unos módulos específicos, que hacen que tareas tan pesadas como las cargas y descargas de mercancía en el vehículo, sean un juego de niños. También, dispone de medidas de seguridad, para que el jefe de almacén pueda verificar las cargas y descargas de mercancía, evitando así errores, que suponen descuadras en los almacenes.

El Pocket Ventas, está basado en estándares de mercado y funciona en cualquier dispositivo PDA con Windows Mobile o Windows CE, lo que hace que su empresa pueda elegir entre un amplio abanico de dispositivos del mercado, tanto de consumo como industriales, una gama extensa que va desde dispositivos económicos hasta dispositivos industriales más sofisticados de más prestaciones.

¿Le preocupa que se le averíe su PDA y se pierda toda la información?, ¡No hay Problema!, el Pocket Ventas, puede ir licenciado contra una tarjeta de memoria extraíble (SD, Mini SD o Compac Flash), donde se alojarán los datos y el programa. Si su PDA se avería no tiene más que extraer la tarjeta de memoria e introducirla en otra PDA para poder seguir funcionando.

¡La velocidad no es un problema!, gracias a la tecnología en la que está desarrollado el Pocket Ventas, usted puede disponer de miles de artículos, ofertas, promociones y clientes, sin que por ello la velocidad de trabajo se vea mermada en el dispositivo.

Todo lo que ha leído en este documento hasta el momento está muy bien, pero seguramente usted querrá saber como mejora el Pocket Ventas el rendimiento de sus fuerzas de ventas... Comencemos:

El pocket Ventas es multiempresa y multiruta, podemos llevar todos los clientes y todas las rutas y estas rutas pueden ser en estructura de árbol.

Cuando seleccionamos una ruta, la pantalla principal de la aplicación nos muestra los clientes de esa ruta, por orden de

visita. Podemos cambiar el orden en pantalla por alfabético o por código de cliente.

Podemos también en cualquier momento buscar un cliente por su código, población, provincia, parte del nombre o por parte de su razón social.

Respecto a los cobros, te muestra las facturas que vinculan a cada documento pendiente de cobro, se pueden hacer cobros parciales, poner observaciones, cobrar en efectivo, cheque o pagaré e imprimir un justificante de cobro.

El Proceso de ventas, nos va a permitir hacer presupuestos, pedidos, albaranes, facturas y tickets. Permite la venta por intermediación (cuando vendemos artículos que el proveedor factura directamente al cliente).

En las ventas, podemos ver una foto del artículo, vender desde el historial de consumo del cliente, ver artículos alternativos al que estamos ofreciendo, poner observaciones en las líneas o en la cabecera del documento, vender por diferentes unidades de medida, llevar control de lotes, fechas de caducidad, talla y color, buscar un artículo de distintas y cómodas formas (por parte de su nombre, por familia, por código de barras, por su código). En preventa, muestra el stock teórico y en autoventa el stock real. Manejo de múltiples tarifas, tarifas de descuento, precios especiales a un cliente, promociones en un rango de fecha para un artículo o familia, o incluso para un cliente en particular, promociones de escalados con artículos de regalo, aplicación de precios netos o descuentos sobre precio.

El Pocket Ventas, es áltamente configurable y parametrizable, permitiendo adaptarse a una gran variedad de funcionamientos de empresas, ¡Por que sabemos, que su empresa no es igual que otras!, el Pocket Ventas le ofrece lo mejor de un programa estándar del mercado con la flexibilidad de un programa a medida.

Las comunicaciones entre los comerciales y la central se pueden realizar vía cuna o bien vía Internet, usando GSM, GPRS o 3G.

No lo dude y pruebe la demostración del Pocket Ventas ya, sin ningún compromiso.

Si tiene cualquier duda, consulte con su distribuidor o con nosotros:



Rambla Méndez Núñez N° 28, 7ª Planta  
Alicante 03002

Tfno.: 965-14.00.49 – Fax: 965-14.31.24

<http://www.deisa.net>